

Einkauf

Wo gibt's die besten Angebote?



Foto: PhotoCase

trotz EU-Markt ist die Abwicklung aus rechtlicher Sicht nicht ganz einfach. Zudem haben die Handelspartner im Ausland manchmal auch andere Qualitätsvorstellungen als ihre deutschen Kunden.

Insbesondere für junge Gebrauchte haben sich manche Hersteller und Importeure selbst als gute Adresse für den Zukauf entwickelt. Leasingrückläufer, Fahrzeuge aus Mietwagenflotten und Firmenfahrzeuge werden den Fabrikathändlern über Fahrzeugpools oder in geschlossenen Spezialauktionen angeboten. Wie auch die überfabrikatlichen Händlerauktionen als Zukaufquelle immer beliebter werden.

Spezialisten mit großem Angebot

Daneben gibt es Händler, die sich auf den Gebrauchtwagen-Handel und den Verkauf von EU-Neuwagen in großem Stil spezialisiert haben. Ein Teil dieser Händler hat einen eigenen Händlerverkaufsbereich im Unternehmen eingerichtet, in dem ganz gezielt das B2B-Geschäft forciert wird. Einige dieser Betriebe lernen Sie auf den folgenden Seiten kennen. Sie alle verkaufen mindestens die Hälfte ihres Jahresabsatzes an gewerbliche Kunden. Bei manchen liegt der Anteil auch deutlich

INFO | ADRESSEN

Weitere Großhandelsbetriebe mit speziellem Händlerbereich auf der Homepage:

- ▶ HWF-Autohandel GmbH, Colditz, Wemding und Gross-Kreutz
www.hwf-autohandel.de
- ▶ Auto Friesen GmbH, Homburg-Einöd
www.autofriesen.de
- ▶ Auto-Wilde GmbH, Goslar
www.auto-wilde.de
- ▶ Viscaal Fahrzeuggroßhandel GmbH, Itterbeck
www.viscaal.de
- ▶ Jütten & Koolen Automobile GmbH, Heinsberg
www.juetten-koolen.de
- ▶ Autowelt AG, Ettlingen
www.autoweltag.de
- ▶ Ernst Willner GmbH & Co. KG, Ingolstadt
www.autocenter-willner.de
- ▶ Gögelein International AG, Fürth
www.goegelein.com
- ▶ Car Connect Network Ltd., Heidelberg
www.car-connect.net
- ▶ LHS Autoland Senden
www.lhs-autoland.de

darüber. Da die B2B-Geschäfte meist über das Internet abgewickelt werden, haben wir uns auf Unternehmen konzentriert, die auf ihrer Homepage einen Passwort-geschützten Händlerbereich eingerichtet haben.

Michael Sommer

Wer Wert auf einen attraktiven Gebrauchtwagen-Bestand legt, kommt nicht daran vorbei, Fahrzeuge gezielt zuzukaufen. Für den Zukauf gibt es zahlreiche Quellen. Fragt sich nur, welche die beste ist?

Der private Automarkt kann eine solche Quelle sein. Oder auch die Angebote ausländischer Mietwagen-Firmen. Die Privatmarkt-Quelle ist mühsam und zeitaufwändig. Beim Ankauf aus dem Ausland kann man manche Überraschung erleben. Denn

Die Superseller

Auf den folgenden Seiten lernen Sie sechs Großhändler kennen. Zur schnellen Orientierung hier ein Ranking der Superseller nach verkauften Fahrzeugen:

	Fahrzeugabsatz 2003	Umsatz 2003	Anteil Händlergeschäft
1. Autohaus Brüggemann	20 000	k.A.	50 %
2. Carena Autopark Hoppegarten	12 340	150 Mio. €	60 %
3. Autoprice	6 100	2,7 Mio. €*	60 %
4. Schuster Automobile	2 188	25,4 Mio. €	75 %
5. Seger Automobile	1 920	27 Mio. €	60 %
6. Euro-Nissen	1 000	15 Mio. €	50 %

* Der Umsatz ist reine Vermittlungsprovision.